

# こんなにあっけなく受注が取れる？

## やり方はすごく簡単

でも、誰も実践できていない営業・・・

実話です

チラシを持って、ご挨拶に行く。







・・・たったそれだけ

元大工  
営業未経験者

市場開拓  
やり方

1回目の  
訪問営業から  
新築1棟

新築を建てたい、リフォームをしたい顧客と出逢えます。

<p>ご相談</p> 	<p>市場が変わった、受注につながらない！ 営業の仕方がわからない！ 人手も足りない！どうしよう・・・</p>
<p>打ち合わせ</p> 	<p>消費者は困っています 近くの会社に頼みたい 自分たちの価値観を分かってくれて 信頼できる会社に頼みたい</p>
<p>当日御社にて</p> 	<p>当日はマナーを行いつつ実践も行います 女性パート等、知識ゼロでもOK！</p>
<p>エリア調査</p> 	<p>物件、エリアを調査する</p>
<p>実際に訪問</p> 	<p>ノウハウの為 説明会で解説</p>
<p>報告</p> 	<p>後日、報告書！ ▶営業・受注につなげる！</p> <p style="border: 1px solid red; padding: 2px;">1週間後</p>

全国展開

## 説明会 開催

### 「すぐ効果の出る マーケット開拓とは？」

清水英雄事務所主催  
マーケット開拓セミナー  
6月24日(土) 25日(日)

## 開催

# マーケット開拓 注意

先に来られた方にしかサポートできません

エリア制を敷く為、同エリア内では対応できません  
まずは急ぎ下記、事業説明会に参加お申込みください。

## マーケット開拓 説明会

主催：清水英雄事務所株式会社

**まずは10社限定**

日時： 6月24日(土) 25日(日)  
AM10:00~12:00  
PM14:00~16:00

費用： 5,000円(税別) (今回に限り、事業相談1回2時間無料)

場所： 東京都千代田区内神田2-7-8 第15岡崎ビル5階  
問合せ先： 03-3525-4105 矢野迄

お申込み ・ ・ F A X 送り先 03-3525-4106 清水英雄事務所 神田オフィス

下記空欄に必要事項を記入し、メールまたはF A Xにてご送信ください。

氏名	TEL		
会社名	F A X		
住所 〒			
E-mail			
参加社名	名前		
参加希望日時 下記にチェックしてください。			
6月24日(土) AM10時~12時	6月24日(土) PM14時~16時	6月25日(日) AM10時~12時	6月25日(日) PM14時~16時

### 別案内

**大人気!!** 年間 **全10回**の営業研修

- ・ 新時代の販売スタイル「営業研修」5回(前半3回、半年後後半2回)
- ・ 受注スピードを上げる「家具・インテリア・デザイン研修」3回
- ・ 営業力アップ 「パース・スケッチ研修」2回

毎月コンサルを受けるのと同じくらいの濃い内容で営業研修をご提案

**住宅産業界で他のどこにもない営業研修コースをご提案**

▶ 詳しくは矢野、又は清水大悟までお問合せください