

# 清水英雄事務所株式会社 主催講演会 5月講演会 「素敵な暮らし」

## Cool Living...2019.05.23

住宅事業社・流通事業社が  
喉から手が出る程、聞きたかった！  
住宅業界の今後の展望を詳細解説！！



## 講演会詳細

日時:5月23日(木) 受付13:00 13:30~16:50

会場:東京駅 徒歩3分 貸会議室プラザ 八重洲北口

費用:顧問先・クール・リビング会員・AUクラブ会員

1社1名まで無料 一般1名5000円

下記ホームページ、またはFAX・電話でお申込みください。

## 清水英雄事務所株式会社

### TEL.03-3525-4105

〒101-0047 東京都千代田区内神田2-7-8第15岡崎ビル5F

<http://au-shimizu.co.jp/>

「コンプライアンスの次はSDGs(仮題)」



講師:秋野卓生 先生

弁護士法人匠総合法律事務所  
代表社員弁護士

平成16年～平成18年  
東京簡易裁判所非常勤裁判官  
一般社団法人日本建築士事務所協会  
連合会理事・法律顧問弁護士  
一般社団法人住宅生産団体連合会消  
費者制度部会コンサルタント

「2020年以降の住生活産業界の展望」



講師:清水英雄

清水英雄事務株式会社  
代表取締役

企業経営コンサルタント  
住生活企業コンサル  
事業承継・事業改革・商品開発  
社員研修・営業改革・海外視察  
2010年～  
国土交通省 土地建設産業局  
不動産業課適時委員

CHECK!

## 工務店様はココに注目!

- (1)現在、活動している会社の事例を紹介
- (2)地域密着活動の内容報告「ブランド力・提案力を上げる」
- (3)一般工務店が分譲事業展開する方法とは・・・
- (4)地域から頼まれる営業・集客を上げる仕掛け

CHECK!

## 流通店様はココに注目!

- (1)全国で始まった! 流通店、材木店・・・誰でもすぐに出来る営業のやり方
- (2)時代に合わせた人材育成の新しいスタイル
- (3)市場二極化の時代に勝ち残る対策とは・・・

CHECK!

## 業界団体様はココに注目!

- (1)会員の為になる営業研修のやり方
- (2)解説します「受注の取り方? 市場開発は? 見込み客は?」
- (3)市場の動きから、今後の会員へのサポートの在り方を検討

FAX申込書

清水英雄事務所株式会社

FAX : 03-3525-4106

会社名	フリガナ	参加者名	フリガナ
TEL		FAX	
ご住所	〒	E-mail	

<お問合せ先>

清水英雄事務所株式会社 〒101-0047 東京都千代田区内神田2-7-8 第15岡崎ビル5F

担当: 清水大悟 TEL : 03-3525-4105 FAX:03-3525-4106 E-mail : info@au-shimizu.co.jp